

Hay una serie de temas más globales que impactan la percepción y conductas, bajo una dimensión más ciudadana.





Economía



Aumento de la esperanza de vida



Equidad de género



HOY



Cambio climático



Ordenamiento geopolítico mundial



Salud



Gobernabilidad



Inmigración



Tecnología /



Desinformación







El ciudadano chileno desde el 2019 a la fecha, está viviendo en un constante ambiente de crisis





Por consecuencia, existe una percepción crítica del avance del país, progreso y situación económica

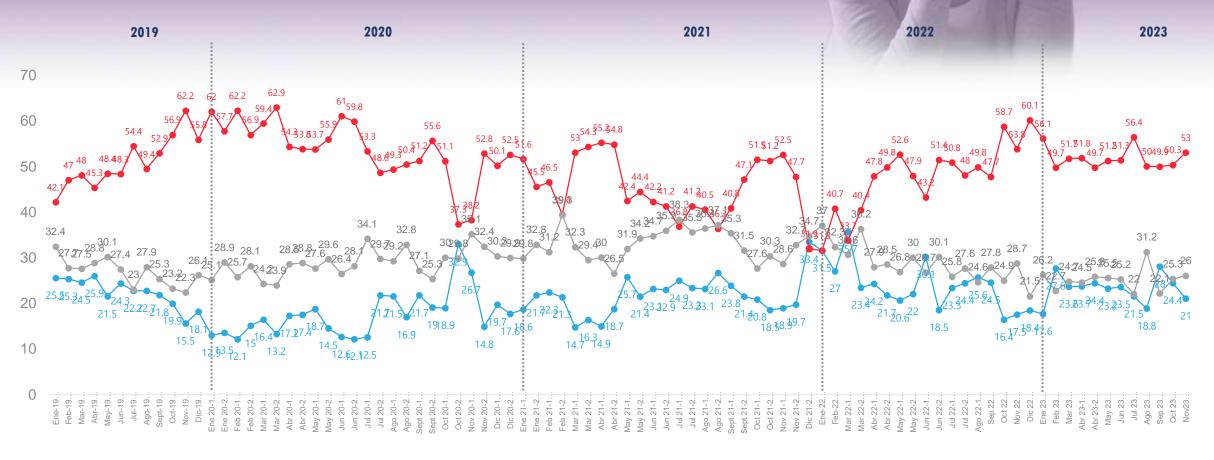




Una mirada negativa de cómo está avanzando Chile



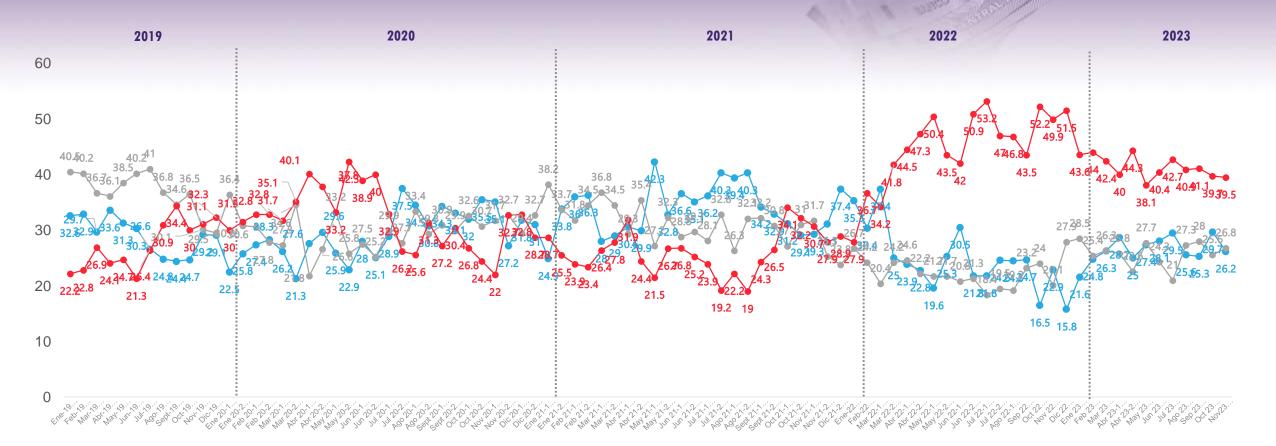
En general, considerando todos los aspectos, económicos, valóricos, políticos, sociales ... ¿ Crees que Chile avanza en ...?



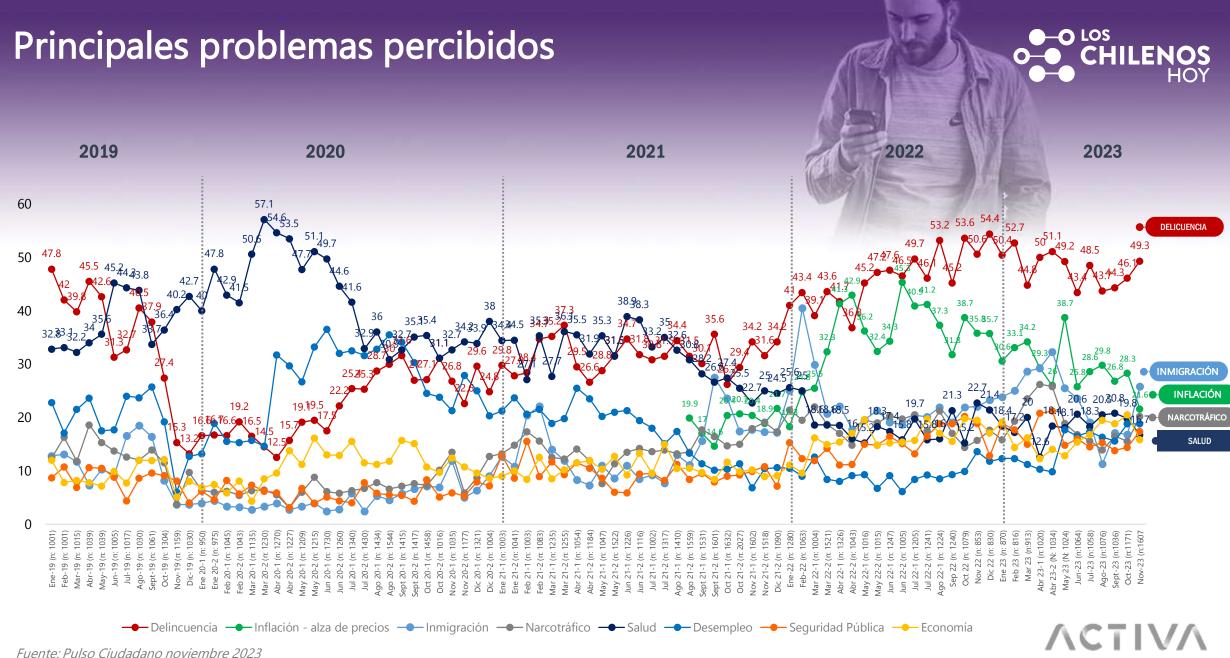
Y una mirada negativa a futuro en cuanto a el desempeño económico del país

Mucho mejor que hoy + Mejor que hoy

Pensando en el futuro, crees que la situación económica del país en un año estará...



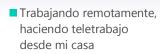




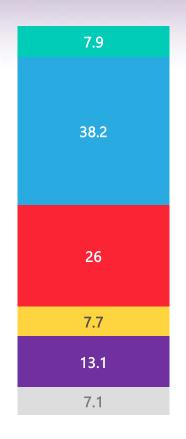


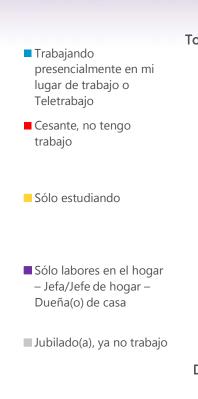
¿Qué hace el chileno hoy?

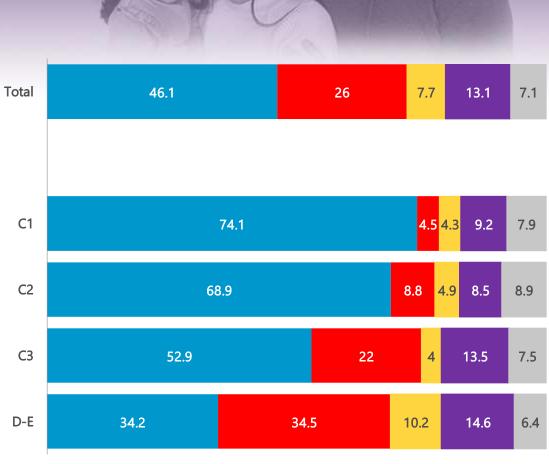
QUIENES TRABAJAN, UN 83% LOS HACE PRESENCIALMENTE Y UN 17% TELETRABAJA



- Trabajando presencialmente en mi lugar de trabajo
- Cesante, no tengo trabajo
- Sólo estudiando
- Sólo labores en el hogar Jefa/Jefe de hogar – Dueña(o) de casa
- Jubilado(a), ya no trabajo







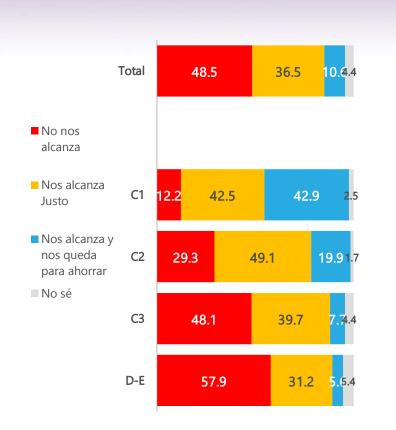


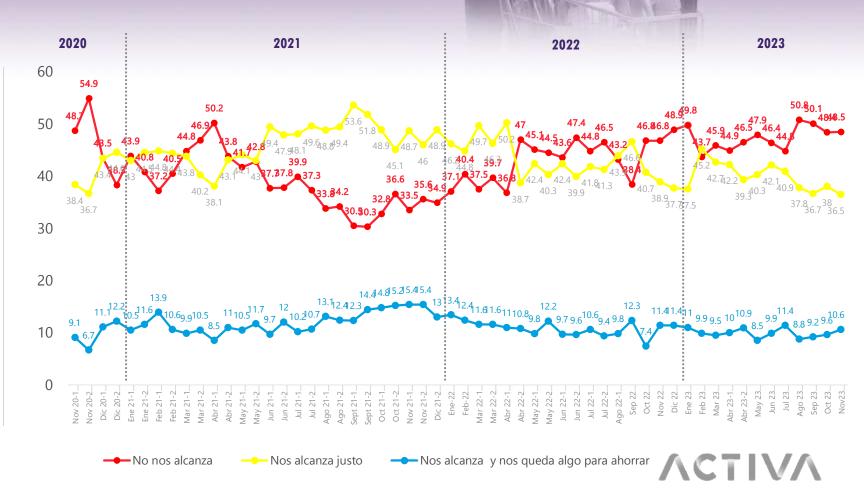
O LOS

CHILENOS

Les cuesta llegar a fin de mes a los hogares chilenos

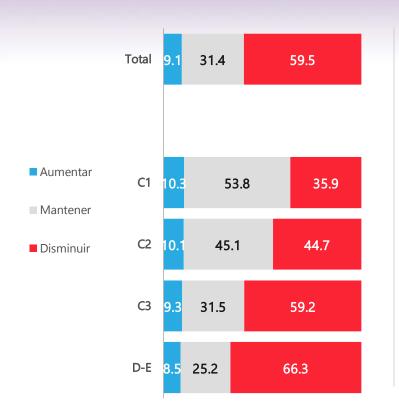
Actualmente, considerando todos los ingresos de dinero que tiene tu hogar en el mes, ¿cuál de las siguientes frases representa mejor la situación de tu hogar, con relación a todos los gastos que se tienen en un hogar en el mes: alimentación, cuentas de servicios básicos, estudios, arriendo/dividendo, pago de créditos, pago de tarjetas de créditos, etc.?

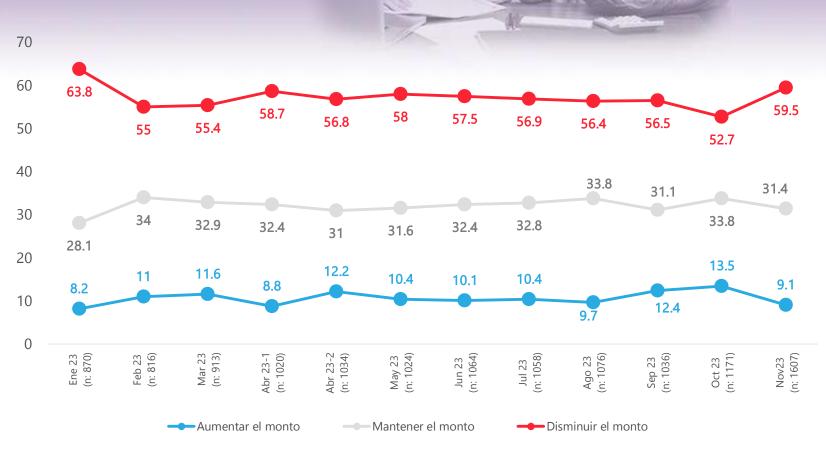




Tienen una expectativa a la baja en los gastos a futuro

Pensando en tus gastos personales, ya sea en alimentación, vestuario, entretenimiento, viajes... ¿en los próximos 2 meses estás pensando...?



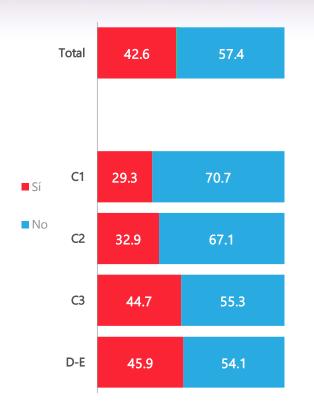


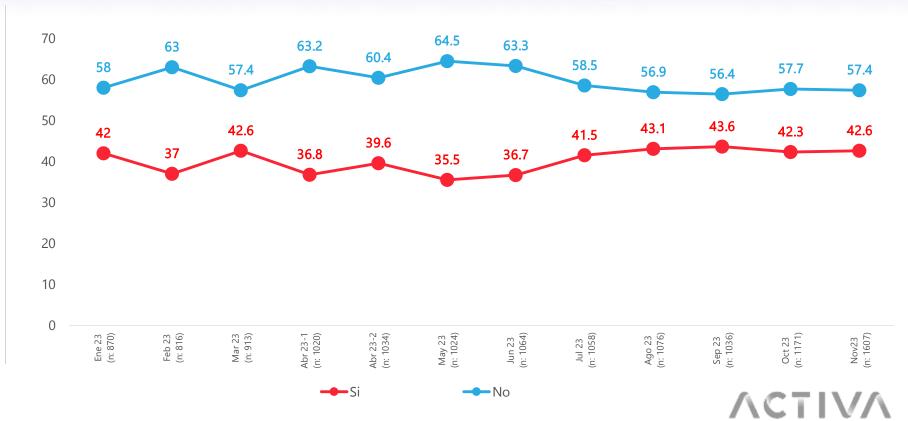


Alto nivel de victimización, que se mantiene en el tiempo..

¿Tu o algún miembro de tu hogar ha sido víctima de algún robo, asalto o intento de robo o asalto, ya sea dentro del hogar o fuera del hogar en los últimos 3 meses?







¿A qué le temen los chilenos?







Las dimensiones que explican los temores de los chilenos son:











80%

50%

42%

19%

7%

Económica Salud

Seguridad

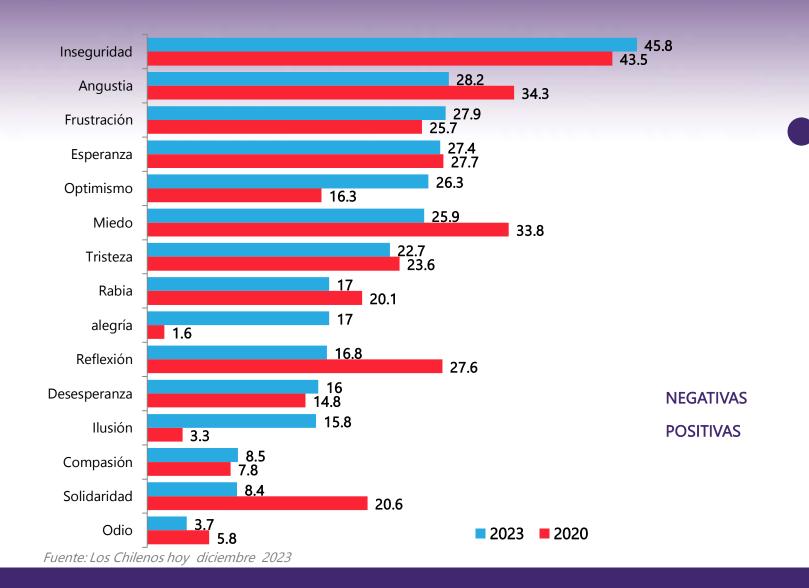
Realización personal Sentimental

Económica
Salud
Seguridad
Realización personal
Sentimental

ABC1	C2	C3	D
76.5	82.7	82.3	79.5
57.5	50.1	50.6	49.5
43.9	49.2	47.6	37.7
20.2	18.1	18.8	18.9
8.1	7.8	6.6	7



Sentimientos y emociones actuales





Dimensiones de los sentimientos y emociones



69%

57%

NEGATIVAS

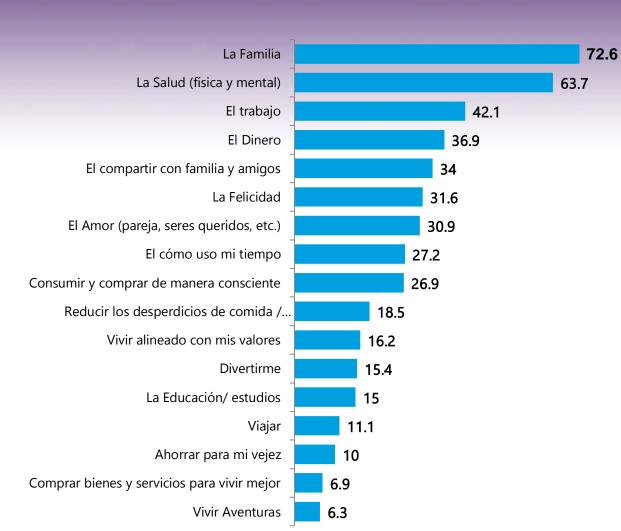
POSITIVAS

ABC1	C2	C3	D
55.6	60	73.7	70.2
72.8	63	52.8	55.4



Aspectos importantes en la vida



















83%

69%

64%

19% 36%

Familiar

Económica

Felicidad Salud

Cuidado del medio**Valores**

Educación

ambiente

Familiar

Economía

Salud

Felicidad

Cuidado del medioambiente

Valores

Educación

ABC1	C2	C3	D
87.9	83.8	86.2	80.2
77.7	74.2	71.8	66.3
69.4	72	60.4	62.1
55.2	41.3	38	31.5
16.7	18.2	19.8	18.2
28.1	20	16.1	13.8
13.7	17.4	15.6	14.2



Inversiones o gastos piensa postergar



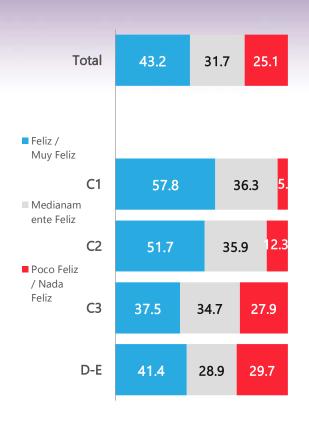


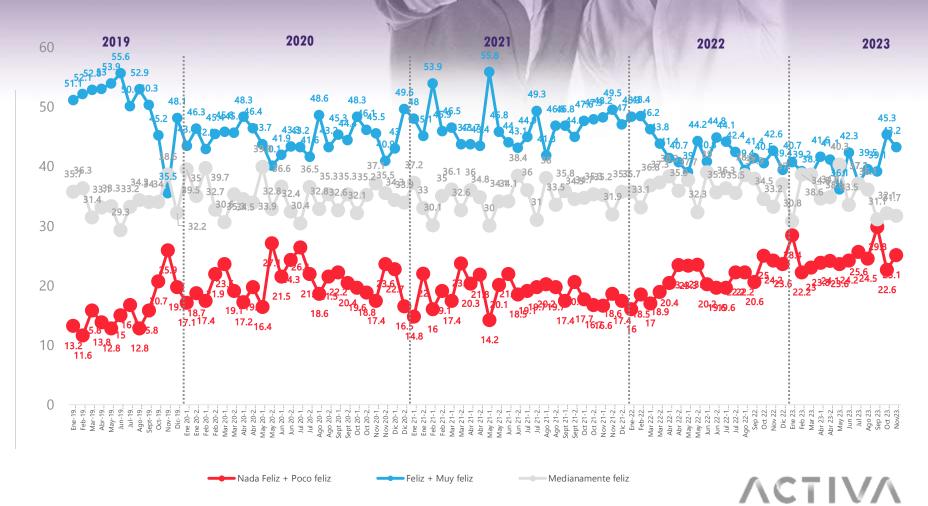
CHILINGS A	ABC1	C2	C3	D
Compra Automóvil / Cambio de vehículos	52.9	41.9	38.3	29.7
Viaje fuera o dentro de Chile	36.9	35.3	35.3	28.6
Vacaciones	29.5	26.9	29.9	29.6
Compra de vivienda/ Casa / Departamento	24.2	28.4	31.7	24.4



Sin embargo, los chilenos tienden a sentirse felices







Actividades realiza con mayor, igual o menor frecuencia que el año anterior



Menor frecuencia





Fuente: Los Chilenos hoy diciembre 2023

¿Cómo están siendo las conductas de compra?



Me estoy fijando mucho más en el precio de los productos

82.4



75

He debido reformular mis gastos y finanzas personales

He buscado más productos con descuentos

79.4





71.8

Soy más consciente de las consecuencias de mis elecciones de compra y consumo

Estoy priorizando los productos y servicios esenciales 77.2





Conductas muy condicionadas por el escenario económico.

ACTIVA

Consumo de categorías y productos en comparación a un año



Se ha mantenido

Limpieza y aseo en el hogar

48.5

Alimentación

46.1

Frutas y verduras

45.7

Carnes blancas/ Pollo/ Pescado/pavo 44.5

Productos lácteos

49.3

45.5

Carnes rojas / Vacuno

41.6

Salida a restaurants /fast food/Happy Hour

39

Tecnología (celulares, Tablet, Notebook,)

39

Bienes de electrónica: audio, Tv- Smart TV

Ha disminuido

Fuente: Los Chilenos hoy diciembre 2023

Vestuario y calzado



Atributos importantes en la elección de una marca



QUE COBRE LO JUSTO 85% CALIDAD 84% **PRECIO**

78%

QUE SEA HONESTA

77%

RELACIÓN PRECIO -**CALIDAD**

82%

BUENA ATENCIÓN PRE Y POST VENTA 77%

QUE DE CONFIANZA

79%

QUE SEA TRANSPARENTE 72%

FÁCIL DE ENCONTRAR

79%

Dado el contexto económico e inflacionario, el tema precio es una dimensión relevante hoy para el consumidor chileno.

No obstante, la confianza, honestidad y transparencia están muy considerados en su proceso de elección de una marca.







GSE medios altos, importa el valor, relación precio – calidad, GSE medios bajos, les importan el precio y que sea justo



ABC1		
Precio – calidad	89%	
Calidad	87%	
Que cobre lo justo	87%	
Precio	86%	
Confianza	83%	

C2

۲,	2
Precio – calidad	88%
Calidad	83%
Precio	86%
Que cobre lo justo	86%
Confianza	85%

C3

C	3
Que cobre los justo	89%
Precio	87%
Precio – calidad	84%
Calidad	83%
Confianza	82%



D	E
Que cobre lo justo	84%
Precio	81%
Precio – calidad	79%
Honesta	78%
Fácil de encontrar	78%





Se identificaron 4 dimensiones que impactan en la evaluación de una marca. Adicionalmente, se identificó el peso de estas dimensiones o drivers

DIMENSIONES RELEVANTES PARA EL CONSUMIDOR EN CRISIS



Propuesta de valor

Liderazgo y Diferenciación Responsabilidad y propósito

Conexión e identificación

Fuente: Los Chilenos hoy diciembre 2023

CHILENOS

Factores Relevantes para el Consumidor en Crisis

Atributos correlacionados con cada Dimensión



Propuesta de Valor

Relación Precio-Calidad	0.83
Precio	0.75
Que sea confiable, que de confianza	0.73
Calidad	0.72
Que cobre lo justo	0.70
Experiencia de su servicio	0.64
Que tenga respaldo	0.59
Que sea transparente	0.56
Fácil de encontrar	0.52



Liderazgo y diferenciación

Que sea una marca líder	0.76
Que sea masiva, que la use toda la gente	0.72
Que esté a la vanguardia	0.71
Que sea tradicional	0.70
Que sea diferente	0.70
Que sea conocida	0.68
Que se identifique conmigo	0.57
Que realice publicidad	0.55
Prestigio	0.46



Conexión e Identificación

Que se comunique fácil conmigo	0.65
Que se comunique claramente	0.61
Que me haga la vida más fácil	0.58
Que sea honesta	0.52
Que sea cercana	0.51
Que sea ética	0.51
Que sea transparente	0.43
Que tenga respaldo	0.40



Responsabilidad y Propósito

Que promueva la diversidad y tolerancia	0.74
Que tenga política de inclusión de colaboradores con discapacidad	0.74
Que apoye una causa social	0.72
Que trate bien a sus colaboradores (trabajadores)	0.72
Que cuide el medio ambiente	0.71
Que sea responsable socialmente	0.62
Que me entienda / Empática	0.52
Que tenga una razón de ser o propósito (que sepa lo que aporta)	0.41



Categorías que entienden mejor el momento actual, según el consumidor



24.9





49.7



Claves para tener en cuenta





El desarrollo tecnológico le impone a la vida una velocidad y cambio nunca visto



El cambio climático y las acciones de sustentabilidad ya están acá y son un desde para las empresas



La immigración es un proceso a nivel mundial, que siempre ha existido, y que seguirá cambiando culturas



La conflanza es un gran valor que hoy en día toma una mayor relevancia para el desarrollo



El aumento de la esperanza de vida es un gran tema que nos pone problemas y oportunidades



Gobernary conectarse con el ciudadano es cada día más difícil



Las **crisis** serán aún más constantes, si no se anticipan los problemas que las generan



El valor y precio de los bienes y servicios, es una variable cada vez más condicionadora de las conductas de compra



